

お菓子のミカタ

洋菓子店さんインタビューin滋賀!!【アラベスク舎】さん
人気カフェオーナーシェフが考える
続けていくためのお菓子の売り方

大変なイマを有効的に。
お菓子屋さんがすぐできるコト

マンガ課わなこの
四コマ劇場

新しい仲間!
カワウソ社員のそうまさん

カンカンマンのひと言

編集後記

NEW【ハミング缶】:音楽発表会の贈り物に♪

母の日&父の日ギフト2020

NEW【サルくんの旅缶ウサギさん】:小さな小さな物語の第一章

ビジュー缶×板チョコ缶WHITE プレゼント企画!

主演:カンカンマン
お菓子のミカタプロモーション動画第二弾!!

社長のご挨拶

お菓子で笑顔を届ける洋菓子店を応援するニュースレター

洋菓子店SMILE通信

2020
5
vol.30



大阪製缶株式会社 お菓子のミカタ

〒578-0941 大阪府東大阪市岩田町 2-3-28

TEL:0120-99-7150 FAX:0120-99-7155

人気カフェオーナーシェフの考える 続けるためのお菓子の売り方

Sweets works アラベスク舎

滋賀県南草津市にあるオシャレスイーツカフェ「アラベスク舎」さん。事前に少しお話をしていた時に飛び出したのは「僕あんまり甘いもの得意じゃなくて」と言うオーナー若林さんの衝撃的な言葉。若林さんの言葉と独特な雰囲気、お洒落なスイーツ・カフェスペースに引き寄せられインタビューをお願いしました。

南草津オシャレカフェ
「アラベスク舎(本店)」
焼き菓子と紅茶の
「アラベスク舎 オチャバ」の
2店舗オーナー **若林シェフ** (45)

お菓子のミカタ
プロモーション動画
第二弾の撮影に
ご協力いただいた
シェフのおひとり！
少しユニークで
お洒落な雰囲気
のシェフ。店内も
お洒落で若林さん
の好きなものが集まった
素敵なお店です。



営をしたいと思ったんです。

35歳の時に独立したんですけど、その時はカフェの経営なんてそばで見てもいいも携わったことがなかったんで、まずは自分ができるテイクアウト専門のケーキ屋さんからスタートしました。休みの日にいろんなカフェを巡って勉強していた時にふと気づいたんです。

「僕あんまり甘いもの得意じゃないな」って。

もともとカフェが好きでやりたい気持ちにはあったんですが、最初からカフェを目指してお店を開いたわけではないんです。とりあえず僕にできることはケーキを作ることだったので、何をしたいかよりも「僕にできること」で独立をしようと思った。そこからゆくゆくはカフェにできればいいなあとぼんやり思ってたので徐々に移行して行っただけなんです。

オチャバについて

高校を卒業してから一年間専門学校でお菓子を学んで、卒業してから十五年くらいは雇われてケーキ屋さんをしていました。そんな中、レストラン業の中でパティシエをしていた時、レストラン業が面白そうに見えて。この先独立するならカフェやレストラン経

甘いものが得意でないのになぜカフェを？

お店です。

本店はカフェが中心で焼き菓子はほとんどやらないんです。オチャバは焼き菓子と紅茶の販売が中心で、オチャバの焼き菓子は本店で作ってます。なので、プロデュース 兼 卸しという形でした。でもそれも今年に入って、オチャバのオーナーさんが撤退することになったので、僕が引き継ぎます。実質2店舗オーナーにまもなくなくなる状態です。(1月22日時点)

本店で焼き菓子が少ないワケ

今働いてくれている人達が、いつどうなるかわからない中、どうやって両店舗維持していくか考えた時。現場での色々な仕込みに手が回らない・人が足りずしんどい・辞めてしまう。っていう悪循環にならないために、利益を出す上で必要度の低いものはできるだけなくして、ある程度専門性を伸ばそうと絞り込んでます。人員や設備とのバランスですね。

それと、イマイチお客さんに還元できてないものは辞めてしまおう。そういうものは他所のケーキ屋さんにおまかせしてしまっ、うちでは他所にはない部分を伸ばして行こうというスタイルです。「ケーキ屋さんとはこうあるべき」が僕の中では時代にあってないんじゃないかな？って思ってます。それでもこの1年



これまで介護福祉をされてきた、ある企業さんが今後飲食業もやってみたいと仰られていて。ただ経験がなく何をしたいかわからない、一からお店の宣伝をするのも大変なので名前を貸してもらえるとやりやすい、色々アドバイスもして欲しい。ということから始まった



アラベスク舎(本店)

〒525-0058
滋賀県草津市野路東5丁目
25-19 ルーツII 1F
TEL:077-509-7103
営業時間:11:00~20:00
木曜定休

各テーブルに1つずつ
置いてある石...
くわしくは次ページの
四コマ劇場を必読!!

まとめ

おすすめはBASE初期機能はシンプルに。欲しい機能は後からカスタマイズ。必要な機能はとことん無料で追加可能。そんなところが一番の使いやすさでした。
以前からネットショップに興味はあったけど、時間やきつかけがなかった方に「今だー」とお気づきいただけたらと思います。ご紹介しました。不安やイライラの目立つ今日この頃。そんな中、洋菓子店様の美味しいお菓子には多くの人の心を優しくさせてくれる力があると思います。イマこそ日頃とは少し違ったアプローチでお菓子を届けることで少しでも心に余裕を持って日々を過ごせる方が増えるといいなあと感じます。

BASE or STORES ネットショップオープン!

--- 惜しいところ ---
・送料の設定に制限がある。
・デザインテンプレートが少なく、凝ったWEBショップにするためにはHTMLなどの知識が必要

超簡単♪[STORES]



----- いいところ -----
・決済方法の選択が無料!
・初期機能がシンプルで使いやすい!
・細かな機能は後から無料で追加!(カスタマイズ式)

--- 惜しいところ ---
・決済方法の選択が有料プランから
・クレジット決済は全て申請が必須
・管理画面のシンプルで小さいアイコンがぱっと見判断しづらい

店舗数No.1![BASE]



----- いいところ -----
・オープンまでの手順がガイド付きでわかりやすい
・管理画面がシンプルで大きくみやすい
・デザインが豊富でオシャレ!
・商品公開時間が設定可能!
・送料の設定が細かにできる

外出しづらいつい今だから、思い切ってネットショップをオープンしてみませんか? 難しそうなイメージはありますが、オンラインや発注が簡単と噂の「BASE」or「STORES」でスタッフになが試しに登録してみました!

お子様向け手作りお菓子キット



休校や外出自粛で退屈なお子様のいるご家庭に、簡単に楽しめる手作りお菓子キットを考案してみました。
焼き菓子をデコレーションするだけの初級編から、原材料から焼き上げる上級編まで。大まめの缶も様々な用意があります。たっぷり容量なので、完成された焼き菓子を詰めるよりも、リズナブルに商品化できます。ぜひ見本や味比べに完成品をひとつ加えてもGood!

大変なイマを有効的に。

お菓子屋さんが すぐできるコト

イマ世界中で大きな恐怖をもたらしているコロナ。不要不急の外出を控えるなければならないイマだからこそ、お菓子屋さんにかきできないコトが何かあるかもしれない。と思ひ考えてみました。まだまだ続きそうな我慢ムードから、ストレスをかかえた方々を救えるのは、きつことこんな時こそ甘い幸せなスイーツです!

大変な時期だからこそお手伝いできることは何か。本気で考えた結果

お菓子のミカタは人気のデザイン缶を20缶無料で洋菓子店様にお届けします



連日のコロナの報道により、来店客数の減少、併設のカフェの営業制限など洋菓子店様にとって厳しい状況が続いているかと思います。

お菓子のミカタとして今、出来ることは何か。

本気で考えた時に「お菓子のミカタ」という名称を思いついた6年前を思い出しました。

洋菓子店さんのミカタになりたい。お菓子を愛する人達のミカタになりたい。

そして、洋菓子店さんが想いを込めて作ったお菓子のミカタになりたい。

そんな想いを込めて「お菓子のミカタ」は生まれました。

誕生から6年が経ち、お陰様で数多くの洋菓子店様でお菓子のミカタの缶を取り扱っていただけるようになり、本当に感謝しています。

そんなご縁をいただき繋がりを持てた洋菓子店様のお話をお聞きしている中でやはり今回のコロナ騒動による洋菓子店様への影響の大きさを実感しております。

大変な時期だからこそお手伝い出来ることは何か？

今、本当に洋菓子店様のお役に立てることは何か？

本気で考えた結果、今弊社で扱ってる中で集客力のあるビジュ缶、人気の高い板チョコ缶を計20缶、無料でお届けしたいと感じました。

ほんの少しでも弊社のデザイン缶がキッカケになり全国の洋菓子店様にお客様が増える事になれば本当に嬉しいです。

今まで取引の無い洋菓子店様も遠慮なくご連絡くださいませ

大変な時期だからこそ、手を取り合い共に乗り越えていきたいとの想いがあります。

私は、お菓子の周りには笑顔が生まれると思っています。

こんな時だからこそ、洋菓子店様のお菓子を通じて全国に笑顔を増やすお手伝いをさせてください。

現在用意できる缶に限りがあり、250店様限定となりますが、お菓子のミカタ缶を通じて

あなたと、あなたの周りにいる大切な人に笑顔が増えることを心より祈っています。

(数量に限りがあるため、ご希望に添えない場合はご容赦ください。)

お菓子のミカタ代表 清水雄一郎

お菓子のミカタに新しいメンバーが仲間入り!?

カワウソ社員の そうまさん

4月から新卒入社しました。
カワウソに似てるんだそうです。
これからよろしくお願いします!

好きなコト・得意なコト
絵を描く
コト

夢
海外旅行

好きなスイーツ
しっとり系
プレーン
クッキー



カンカンマン のひと言



僕の登場するプロモーションムービーは観てくれたかな?お菓子屋さんで働く人と一緒に撮った**圧巻のラストシーン**を見逃さないでね!!
詳しくはこのニュースレター、最後のページへ!

編集後記 byわなこ



ここまで読んでいただきありがとうございます。わなこです。お菓子のミカタに新しいメンバー、そうまさんが加わりました!!絵がとっても上手な子です!シャイガールそうまさんをよろしくお願いします^^*

コロナに怯える毎日が続いています。不安やイライラが募る中デマ情報が流れたりと混乱続きですね。7都府県で緊急事態宣言の発令により営業をおやすみされる洋菓子店様もいらっしゃるかと思います。私たちお菓子のミカタにできることは缶を作ること・SNSで発信すること、そしてこのニュースレターのような少しでも楽しんでいただけるコンテンツをお届けすることだけです。お力になれることは多くはありませんが、再開の日に向けて気持ちが前向きになるようなお手伝いできれば嬉しいです!

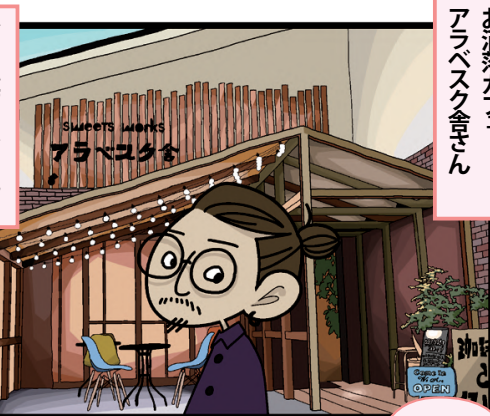
まんが課わなこの

四コマ劇場

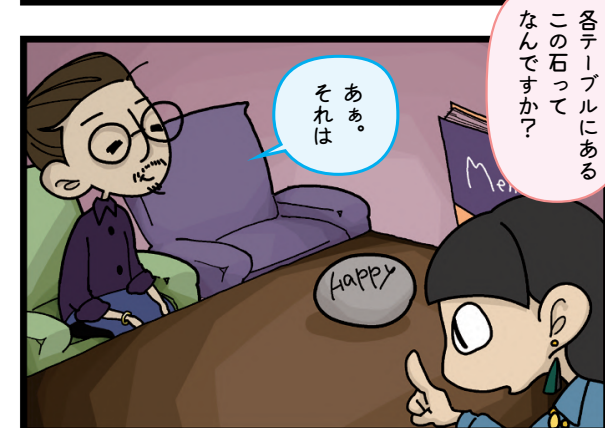


オシャレに紛れて

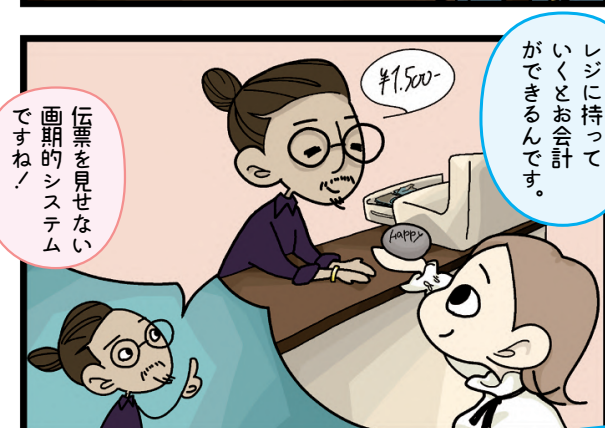
少し独特な雰囲気のおナー若林さんは高度な危機回避技をお持ちでした。



滋賀県南草津市の
お洒落カフェ
アラベスク舎さん

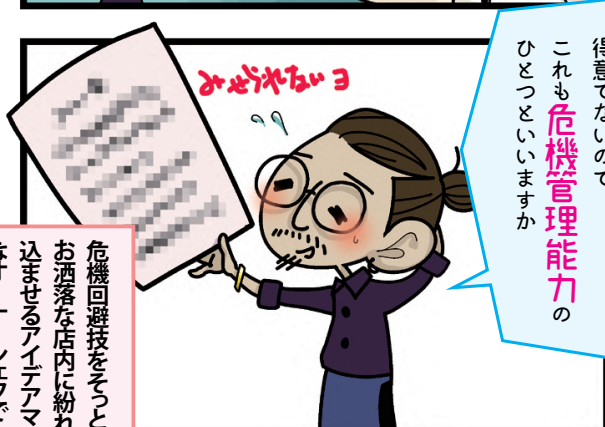


各テーブルにある
この石って
なんですか?



伝票を見せない
画期的システム
ですね!

レジに持って
いくとお会計
ができるんです。



いえ、僕字があまり
得意でないので。
これも**危機管理能力**の
ひとつといえますか

危機回避技をそと
お洒落な店内に紛れ
込ませるアイディアマン
なおナーシェフでした

2年ぶり。
YouTubeに
パワーアップして
帰ってきちゃった!?



お菓子のミカタ
プロモーション動画第二弾

笑顔爆発 カンカンマン

2018年、菓子缶製造メーカー初となる
爆破シーンを取り入れたプロモーション動
画から2年の月日を経て、再び公開された、
お菓子のミカタプロモーション動画第二弾
を皆さんはもうご覧になったでしょうか。前
作のテーマ「どんな困難があっても、お菓子
屋さんへ缶を届ける!」を引き継ぎつつ、お
菓子のミカタ缶を利用頂いているお客さま
とのつながりも増えたことで「お菓子和缶で
人を笑顔にする、僕らは仲間!」をテーマに
加えて作りました。社長・清水のこだわり
で、前回同様「爆破は必須事項」となり、動
画企画を担当してもらった京都造形芸術
大学 現 京都芸術大学 映画学科の学生
チームの提案で「お菓子屋さんも仲間なん
で一緒に爆破シーン撮りましょう!」ってこ
とになりました。果たしてお客さまであるお
菓子屋さんの方とそんなことをしてもいい
のか?こんな無茶振りを受け入れてくださ
るお店なんてあるのか?と、不安いっぱい
で問いかけてみると、意外にもあっさりとし
て協力いただける事となりました。ただ、まさか
自分も爆破シーンに立ち会うとは思ってお
られず、撮影当日に京都の山奥まで行っ
てから自分も爆破されることに気付かれたお客
さまがおられたことは、ここだけの話にして
おこうと思います(笑)

お菓子屋さんと共に、お菓子和缶
でみんなを笑顔にするというテーマは、動画
を見ていただけると伝わるのではないかと
思います。気難しいお
爺さんも、言うこと聞か
ない駄々っ子も、仕事で
疲れたお姉さんも、みんな
お菓子から元気をもらい笑顔になっていく。
私たちの仕事とはやっぱり人を元氣
にすること。世の中が平和な時も、大
変な時も、いつだってお菓子和人は人の心
を動かして元気を配るものだと思っています。
あ、最後にお伝えするのを忘れかけてい
ましたが、動画の劇中に流れるテーマソング
は、作曲はサウンドプラスという会社にお願
いし、作詞と歌は社長の清水が手掛けまし
た。社長曰く「夜中に歌詞が舞い降りてき
た。」という歌詞には、お菓子屋さんといつも
一緒にいますよ!という想いが込められてい
るそうです。ちなみにテーマソングだけで20
万円くらい費用をかけて、動画公開後にカ
ンカングッズとCDのセットを3500円で
販売したところ38セット売れたそうです。
(少なあーっ笑)調子に乗ってグッズを
作りすぎて未だ50個以上の社長人形とクリ
アファイルに埋もれて仕事をしているので、
心優しい方は清水のネットショップを覗いて
やってください(笑)



歌っちゃった社長:清水
グッズとCDのセットも
販売中です☆



前回(2年前)の
プロモーション動画は
<こちら
※前回も爆発しました



ビジュアル缶板チョコ缶お届け FAX用紙

FAX/WEB締切: 5月13日
発送: 5月15日から順次開始

ビジュアル缶・板チョコホワイト缶 20缶セット

- ビジュアル缶×10缶+板チョコホワイト缶×10缶
- WEB サイト洋菓子店一覧のページ内でお店をご紹介します。

缶をお送りする洋菓子店さんを
web サイト洋菓子店さん一覧ページで
ご紹介させていただきたいです。

洋菓子店さん一覧ページ



東日本



西日本

FAXやwebサイトからご連絡くださった、お菓子屋さんを「お菓子のミカタの缶が
買える!」?西日本・東日本のお菓子屋さん一覧」ページでお店を紹介させていただき
たいとも考えています。缶を求めてお菓子屋さん一覧ページにアクセスされるお客様
がたくさんいらっしゃる、このページからお店を知り購入に繋がることも多いです。
お店を知ってもらう一つの機会にもなります。webサイトでのご紹介という形でも
お客様と繋がるキッカケづくりのお手伝いが出来ればと思っています。

※こちらのFAXをお送りくださったお菓子屋さんは自動的に洋菓子店一覧ページに
記載いたします。記載完了のご連絡等はいたしません。ご連絡くださったお店から順
次追加して行きますので更新までに少しお時間いただきます。ご了承くださいませ。

店舗情報①		
貴店名・貴社名	貴店名・貴社名フリガナ	ご担当者様(フリガナ)
ご住所(送り先)	都道府県	市区郡
〒		
業種 ☐ 菓子店 ☐ カフェ・喫茶店 ☐ 菓子製造販売(ネット・イベント販売) ☐ その他(	TEL	FAX
MAIL	@	

店舗情報②		
営業時間	定休日	
カフェ営業 有・無	WEBサイト	https://

SNSアカウント名		
Facebook	Instagram	Twitter

お客様にお伝えしたいお店のアピールポイント教えてください!

ご記入ありがとうございます!

商品発送 について	応募いただいたお菓子屋さんから、 先着順 にお送りいたします。 お届けまでに数日お時間いただきます。ご了承くださいませ。
--------------	--

FAX: 0120-99-7155 → 24時間受付中
TEL: 0120-99-7150 → 平日10:00~17:00
MAIL: okashinomikata@osaka-seikan.co.jp

webサイトからお送りの方法

キーワードは「スイーツスマイル」

FAXをお持ちで無い方や、webから缶をご注文
される予定のある方にご連絡いただきやすいよ
うにキーワードを設定いたしました。

数量が決まっている実施ですので、他の缶と
同じようにご注文ページにチェックボックスを
設けません。

「ご注文」ページの下部にある、
”上記以外のご注文や、お見積りに関するお
問合せ”に スイーツスマイル と記載してお送
りください。

①注文ボタンをクリック

ご質問・お問合せ ?	ご注文 📦
20缶のお送りのみ ご希望の方はこちらから	缶のご注文と一緒に ご連絡くださる方は ご注文ページの下記

②「上記以外のご注文や、お見積りに関するお問合せ」
欄に”スイーツスマイル”と”お店のアピールポイント”を
書いてお送りください。

上記以外のご注文や、お見積りに関するお問合せ ※FAXの送り先は、FAX番号記入してください。 ※お届け日、お見積り希望日などは記入ください。
・スイーツスマイル ・お店のアピールポイント
※本文は菓子製造販売者の方対象です。

お菓子のミカタ

大阪製缶株式会社 東大阪市岩田町2-3-28